



Información Personal

Residencia: Guadalajara. Jalisco
E-mail: contacto@vision-global.mx
Contacto: cel.: (33)1606 4846
FDN: 02/06/1973
Escolaridad Doctorado

Objetivo

- Proveer análisis y asesoría estratégica para el crecimiento y desarrollo de las organizaciones.
- Desarrollar cursos y acompañamientos personalizados donde puedo utilizar mi experiencia, conocimientos y habilidades internacionales y nacionales en beneficio del individuo para lograr resultados de alto rendimiento.
- Ampliar mi vocación en el área de la docencia académica y mentorías contribuyendo con mi experiencia empresarial.
- Crecer y aprender a nivel personal y profesional.

Experiencia académica

Posdoctorado en Pensamiento Complejo

Línea de investigación

"Las generaciones afrontando nuevos retos de soluciones"

Jun-2024 – Jun- 2025

Universidad Mundo Real Edgar Morin

Doctor en Alta Dirección

Línea de investigación

De liderazgo y desarrollo de talento humano

Sep 2018 – Febrero-2021

Universidad Antropológica, Gdl, México

Maestría en Derecho Internacional (LLM)

Especialización en Negocios Globales

Abril 2008 – Abril 2009

La Trobe University, Melbourne, Australia

Maestría en Administración de Negocios

(MBA) Especialización en Dirección

Septiembre 2006 – Marzo 2008

La Trobe University, Melbourne, Australia

Licenciatura en Derecho

Enero 2000 - Junio 2004

Universidad Del Valle de Atemajac,
Guadalajara, México

Otras Capacitaciones

EMP- Entrepreneurship Master Program

Junio 2023 – Junio 2025

MIT, Boston USA

Certificado Psychology of Finance

(45 h) noviembre 2023 – enero 2024

Universidad de Chicago, USA

Programa de Alta Dirección Empresarial

(110 h) enero 2022 – Septiembre 2022

IPADE Business School, Mexico

Certificación en Agile management

(60 h) enero 2021 – abril 2021

Certi pro Mexico

Certificación Consejero en Empresas Familiares

(60 h) enero 2017 – diciembre 2017

Certificación Consejero en Gobierno Corporativo

(60 h) Mayo 2016 – Octubre 2016

Instituto Mexicano de Mejores Prácticas Corporativas

Certificación Coach de vida y Ejecutivo

(48 h) Enero 2016 – Mayo -2016

International Association of Coaches

Ludificación con el método Business Play Ground

(30 h) Agosto -2015

Tec Campus Guadalajara

Skills for Global Negotiators

(30 h) Julio -2015

Tec Campus Guadalajara

Técnicas de Gaming para innovar en el aula

(30 h) Junio- 2015

Tec Campus Guadalajara

El Management del siglo XXI y sus

Desafíos clave

(28 h) May-2015

Tec Campus Guadalajara

Asesore V “Acompañamiento e Intervención oportuna”

(10 h) Feb-2015

Tec Campus Guadalajara

Asesore IV “Estrategias de acción en la asesoría y estrategia”

(10 h) Dic-2014

Tec Campus Guadalajara

Coaching de Coaches, transdisciplinary and Creativity Aproach

(32h) Dic- 2014

Tec Campus Guadalajara

Asesore III “La Ética en la asesoría y orientación”

(10 h) Mayo-2014

Tec Campus Guadalajara

Asesore II “Inteligencia Emocional para asesoría y orientación educativa”

(10 h) Mayo-2014

Tec Campus Guadalajara

Asesore I “Base de la asesoría y Orientación Desde la autogestión”

(10 h) Febrero-2014

Tec Campus Guadalajara

Metodología de diseño de proyectos de innovación y emprendimiento

(30 h) Noviembre-2013

Tec Campus Guadalajara

Administración y gobierno de Empresas Familiares

(40 h) Julio-2013

Tec Campus Guadalajara

Estrategia Internacional para Empresas de Países Emergentes

(30 h) Mayo-2013

Tec Campus Guadalajara

Ética Transversal

(30 h) Diciembre-2012

Tec Campus Guadalajara

Técnica Didáctica Método de Casos Harvard

(30 h) Septiembre 2012

Tec Campus Guadalajara

Taller de Micro enseñanza
(15 h) Julio -2012
Tec Campus Guadalajara

Universidad del Valle de Atemajac

Diplomado en Pedagogía Interactiva
(80 h) Enero 2011 – Septiembre- 2011

Diplomado en Habilidades Directivas
(120 h) Enero 2005 – Julio 2005
Universidad del Valle de Atemajac

Investigaciones, Congresos y Organizaciones Empresariales

Estancia de Investigación docente May-Ago, 2014 línea de Investigación:
Madrid, España. "Orientación emprendedora en las
Universidad Rey Juan Carlos Empresas familiares de Madrid, España"

**Congreso Internacional:
Academia Europea de Dirección y
Negocios Económicos"** Junio 4-6, 2014 "Explorando Nuevos Mercados"
Trujillo de Cáceres, España

Miembro De EO (Entrepreneurship Organisation)
Formando parte del Board en 2020, 2021
Capitulo Guadalajara , Mexico

Mentor de Enlace y Coparmex
Mentor en la aceleradora de negocios de ambas organizaciones
2015- a la fecha.
Guadalajara México

Experiencia docente

Profesor de asignatura actualmente del **Tecnológico de Monterrey** materias impartidas a la fecha:

- Administration and innovation applied to business models
- Innovation, markets, and technological development
- Técnicas de Negociación
- Aprendizaje Organizacional y Administración del Conocimiento
- Habilidades Directivas y Liderazgo
- Incubación financiera
- Exploración de alto impacto en modelos de negocio

Experiencia previa en otras universidades UP/UNIVA/ITESO habiendo impartido materias de:

- Estrategias de Negocios Internacionales (Ingles)
- Protocolo y Cultura de los Negocios
- Organismos Internacionales
- Investigación de Mercados y Comportamiento del Consumidor

Experiencia en Postgrados (maestrías/diplomados/talleres) con módulos en:

- Strategic Management (MBA)
- Estrategias Corporativas
- Innovación en modelos de Negocio
- Habilidades Directivas
- Consultoría Internacional
- Estrategia de Precio y Producto
- Dirección por Competencias estratégicas
- Intervenciones organizacionales
- Gestión Económica

Publicaciones

- Libro : “Millennial Business nuevos retos nuevas soluciones” , Editorial Salto Mortal, 2019 (disponible en Amazon.mx)
- Libro : “Generaciones en Evolución , Editorial Adastra, 2024 (disponible en Amazon.mx)
- www.danieldeavila.mx/
- <https://itesm-mx.academia.edu/DanielZaratedeAvila>
- <https://www.linkedin.com/profile/view?id=198954858&trk=hp-identity-photo>

Experiencia Profesional- emprendedor serial

Core business:

Enero 2011 / Actual

Organización: Visión Global

Posición: Fundador-director

Breve perfil de la empresa;

Visión Global consultora especializada en la implementación e Gobierno corporativo, en diagnóstico, análisis, restructuración e incubación de nuevos negocios. Diseña talleres especializados vertiendo la praxis en temas específicos. Más información; www.vision-global.mx

Responsabilidades:

- Dirección y control de la firma
- Apertura de nuevas cuentas
- Desarrollos de proyectos en diagnósticos críticos
- Implementación de proyectos de Incubaciones
- Estrategia e implementación del cambio
- Implementación de nuevas técnicas de dirección y optimización

Enero 2007 / Diciembre 2010

Organización: E-Collect (Melbourne, Australia)

Posición: Gerente de Cuenta

Breve perfil de la empresa;

e-Collect empresa legal de recuperación de deudas comerciales y solución de negociaciones (negotiation/mediation/dispute resolution). Operando en Australia cuenta con 150 profesionistas legales y administrativos con representación en las principales ciudades del país.

Responsabilidades:

- Apertura de nuevo mercado en Sydney
- Recuperación de deudas corporativas
- Negociación legal para el cierre de deudas corporativas
- Desarrollo de estrategias legales y presentaciones para nuevas cuentas a nivel corporativo
- Coordinación y desarrollo de la nueva web page
- Aproximación y seguimiento de nuevos prospectos
- Retroalimentación en asuntos legales con las nuevas cuentas

Logros:

- Cierre del 50% de las cuentas en el mercado de Sydney
- Implementación de la nueva página de negocios

- Desarrollo de la nueva campaña corporativa a través del sitio web que logro incrementar 10% del ingreso en el primer semestre
- Crecimiento del portafolio de clientes de la empresa

Enero-1994 / Septiembre-2006 Organización: Solución Urbana (Guadalajara, México)

Posición: Director General (propietario)

Breve perfil de la empresa;

Empresa prestadora de servicios de seguridad y estacionamientos conformada por 100 empleados posicionada como la segunda empresa líder en su ramo en el área metropolitana de Guadalajara en un mercado de 7 millones de consumidores.

Responsabilidades:

- Planeación, asignación y monitoreo de toda la operación y administración de la empresa
- Análisis de los datos financieros y estratégicos
- Desarrollo de estrategias corporativas para mantener el servicio eficiente, competitivo y seguro
- Observar y corregir los resultados generales de la empresa
- Seguimiento al cierre de nuevas cuentas y crear consistencia y congruencia de la empresa.

Logros:

- Emprendimiento de la firma a los 24 años
- Creación de los manuales administrativos y operativos
- Implementación de nuevas estrategias de venta para optimizar costo-beneficio de la operación
- Despliegue de una nueva base de datos en el servicio
- Logro mostrado en estadísticas de un crecimiento sostenido
- Concientización de una nueva cultura laboral con énfasis en la importancia de crear una imagen de marca
- Restablecimiento de las relaciones con el cumplimiento y seguimiento gubernamental

Habilidades

- | | |
|---|--|
| • Destreza en habilidades directivas | • Toma de decisiones e iniciativa |
| • Orientación a la solución de problemas | • Visión global y experiencia internacional |
| • Pensamiento sistémico e innovador | • Facilidad de palabra y relaciones publicas |
| • Excelencia en el servicio al cliente | • Personalidad entusiasta y positiva |
| • Actitud hacia la eficiencia y perseverancia | |

Habilidades Técnicas

- Informática en general (MS,Excel/ PowerPoint/ Word/ Outlook, Prezi, Mind map)
- Plataformas de información Canvas ,Black Board y Moodle
- Redes sociales y comunicaciones movibles

Lenguajes

- Inglés (100% escrito y hablado TOEFL 640/670 Pts.)
- Francés (Básico)

Daniel zarate de avila